

ENTREVISTA A AURELIO MARTÍNEZ, PRESIDENTE DEL ICO

"Daremos liquidez a 300.000 empresas"

MARIANO GUINDAL

LA VANGUARDIA - DINERO - 23.11.08

DIEZ RAZONES PARA EL OPTIMISMO

Aurelio Martínez ve diez razones para ser optimista: Desaceleración de la inflación. Menor necesidad de financiación ajena. Tipos de interés y petróleo a la baja. Depreciación del euro frente al dólar. Mantenimiento de los beneficios empresariales. Fortaleza de la banca. La inversión española en el extranjero es por primera vez superior a la extranjera en España. Elevada capitalización de las empresas. El stock de infraestructuras per cápita. En definitiva, nunca la economía ha estado mejor preparada.

Al presidente del Instituto de Crédito Oficial (ICO), Aurelio Martínez, se le acumula el trabajo. La crisis ha convertido a esta agencia estatal, último banco público del actual sistema financiero español, en el garante de la liquidez del sistema y de que la financiación llegue a las empresas y a los autónomos. Así lo ha decidido el Gobierno, y ello ha hecho que, en el próximo año, tenga previsto gestionar 80.000 millones de euros; cuatro veces el presupuesto que tenía hace, tan sólo, cuatro años, cuando llegó a este puesto, "y lo tenemos que hacer prácticamente con los mismo

recursos humanos y físicos, lo que ha obligado a nuestros trabajadores a realizar un enorme esfuerzo personal, que agradezco sinceramente".

Pregunta.- ¿Se ha convertido en la punta de lanza contra la falta de liquidez del sistema?

Respuesta.- No tanto como la punta de lanza, pero sí un agente muy importante. Estimamos que en el próximo año captaremos 40.000 millones en los mercados internacionales para facilitárselos a bancos y cajas y que estos los presten a empresas y autónomos. Si a esto le sumamos los entre 30.000 y 50.000 millones que tiene que captar el Tesoro para comprar activos a la banca, prácticamente quedaría cubierta la financiación neta de la economía en 2009. España ahorra en torno a un 20,5% de su PIB, e invierte una cantidad algo mayor del 30% de ese PIB. Esto significa que tenemos que captar en torno al 10% del PIB en los mercados internacionales. Nosotros, el Tesoro y el ICO, podemos captar esos fondos a un precio más barato del que pueden conseguir las empresas privadas porque contamos con la garantía máxima de solvencia del Reino de España.

P.- ¿Cuántas empresas se beneficiarían de los programas?

R.- Calculamos que, potencialmente, y según el comportamiento hasta el momento de nuestra línea de mayor consumo, la línea ICO-PYME en años anteriores, llegaremos a unas 300.000 empresas y autónomos. Les vamos a prestar casi 40.000 millones.

P.- Cómo lo van a hacer?

R.- Hemos dividido las actuaciones en cuatro bloques. El primero para atender las necesidades urgentes de liquidez para empresas solventes y viables con 10.000 millones, aportados al 50% por el ICO y las entidades

financieras, cuyos últimos detalles están negociándose. Adicionalmente, se ha aprobado una línea de moratoria de un año para las cuotas de los préstamos de la línea ICO-PYME concedidos entre 2006 y 2008. Ambas actuaciones creemos que van a mitigar las dificultades de circulante que afectan a muchas empresas. El segundo bloque es para el apoyo financiero a autónomos y pymes en las cuatro líneas tradicionales que en 2009 estarán dotadas con 10.900 millones.

P.- ¿Cómo se desglosan?

R.- A la línea PYME, la más importante, vamos a dedicar 10.000 millones. La novedad es que se financiará hasta el 100% del proyecto de inversión y se permitirá financiar otras necesidades complementarias, hasta un 40% del crédito. La línea de crecimiento empresarial estará dotada con 600 millones; la de internacionalización, con 200 millones y la de emprendedores, con 100 millones.

P.- ¿Y para la mediana empresa?

R.- Tenemos el programa PROINMED, dotado con 3.000 millones dirigidos a empresas de más de 250 trabajadores.

P.- ¿Y para la vivienda?

R.- A este tercer bloque se destinan 8.000 millones. Ya es conocida la línea de avales del ICO para las titulizaciones de préstamos hipotecarios de Viviendas de Protección Oficial que realicen las entidades financieras. Está dotada inicialmente con 5.000 millones y las entidades están obligadas a destinar los fondos obtenidos a proyectos del VPO en los dos años siguientes. Se puso en marcha hace seis meses y hasta el momento no ha alcanzado los objetivos pretendidos a causa de las tensiones en los mercados financieros, pero estoy seguro que va a reactivarse en breve.

A esto se suma la línea ICO-Vivienda con 3.000 millones ampliables, destinada a los promotores inmobiliarios que posean un parque de viviendas acabadas, inicialmente destinadas a la venta pero no han podido venderse y que decidan transformarlas, temporalmente, en viviendas en alquiler. El capital de dichos préstamos no tendrá que devolverse mientras la vivienda permanezca en alquiler, durante siete años. Y este tema sí estoy seguro que va a funcionar.

P.- ¿Y para los parados que no puedan pagar su hipoteca?

R.- Es el cuarto bloque de actuaciones con 3.000 millones. El ICO compensará a las entidades financieras privadas por el aplazamiento por dos años de una parte (hasta 500 euros mes) de las cuotas mensuales.

P.- ¿Encontrará dinero?

R.- Las cosas en los mercados internacionales no están fáciles. Hay muchos Gobiernos que han decidido avalar a sus bancos y, por lo tanto será necesario encontrar un hueco en estas circunstancias. Es posible que nos financiemos algo más caro que en el pasado, y no sabría darle más orientaciones. Pero, a pesar de la avalancha de papel, vamos a encontrar y a cubrir nuestras necesidades de financiación. No olvide que el mercado siempre tiene dinero para los bonos Triple A.

P.- ¿Pero no están bajando los tipos de interés?

R.- Sí, han bajado mucho y aún van a bajar más. El mercado ha descontado que para final de 2009 se situarán entre el 1,5% y el 2%. Pero, paralelamente, está subiendo la percepción del riesgo.

P.- ¿Cuándo llegará el dinero a las empresas?

R.- Mi intención es que todas empiecen a funcionar en los primeros días de enero, aunque alguna está vigente y otras podrían comenzar antes de fin de año.

P.- ¿No es dinero a cuentagotas?

R.- Organizar una operación de estas dimensiones, que representa el 25% de toda la financiación que necesitarán las empresas el próximo año, es muy complejo y lento. El ICO, al tratarse de una entidad pública empresarial tiene que someterse a todo tipo de garantías y controles.

P.- ¿Cómo se logra?

R.- Pues con el esfuerzo de muchos y la colaboración decidida y leal de las entidades financieras. El ICO no tiene una red para dar los préstamos de forma directa. Somos una banca mayorista. Diseñamos un producto, establecemos las condiciones de unos préstamos, y son los bancos y cajas los que lo reparten, tras adherirse voluntariamente a su gestión; son las entidades financieras privadas las que distribuyen nuestras líneas entre su cartera de clientes; son ellas las que analizan y seleccionan a las empresas o autónomos a los que van a conceder el préstamo, y son ellas las que corren el riesgo de un posible fallido. Nuestro riesgo, en estas líneas que llamamos de mediación, es con las propias entidades. Nosotros sólo financiamos directamente grandes proyectos de inversión superiores a los diez millones de euros.